

>> Dal 1999 il magazine specializzato per i professionisti del serramento e del mobile. <<

L'EDITORIALE
di Mirco ZanatoLa ricerca
dei collaboratori

Carissimi lettori, ben ritrovati. In questi ultimi anni, grazie ad una domanda in crescita, molte aziende hanno assunto nuovi collaboratori, ed è stato così anche per noi di COLFERT. Spesso, in occasione delle nostre selezioni, ho conosciuto persone che migrano da un'azienda all'altra con il chiaro obiettivo di migliorare le proprie finanze. Su LinkedIn leggo quotidianamente le storie di imprenditori che non sanno trattenere le proprie maestranze; non è mia intenzione entrare in questo tipo di dibattito e tantomeno individuare "il colpevole" alla base di queste dinamiche, è molto più interessante riflettere su cosa sta a valle del problema. È infatti mia abitudine andare alla radice delle cose e quindi partiamo dalla ricerca delle persone con le quali vorremmo collaborare e far crescere la nostra azienda. Continuo a sentire dire che non si trovano collaboratori capaci, preparati per le mansioni che cerchiamo, che non hanno le competenze sufficienti per fare ciò

di cui necessitiamo, ma intanto il tempo passa inesorabilmente e le aziende tardano a dare risposte al mercato.

Ritengo che la ricerca debba partire dal trovare persone che hanno le attitudini giuste per lavorare con noi, che credono nel progetto che gli presentiamo.

Se poi hanno anche le competenze tecniche necessarie è probabile che siano stati spinti ad inviare la candidatura all'azienda in quanto leader nel mercato ma soprattutto perché in grado di attirare forza lavoro preparata, ma di aziende di questo tipo ne conosco poche.

Perché è importante scegliere persone che abbiano le giuste attitudini? Perché staremo assieme a loro molto tempo (o per lo meno partiamo con questa convinzione), perché assieme dobbiamo costruire l'azienda del futuro e non coprire un' improvvisa mancanza o domanda. Dobbiamo assumere collaboratori che abbiano valori affini ai nostri, altrimenti andremo in contrasto e, prima o poi, ci divideremo disperdendo tutto il valore creato.

Le competenze che mancano? Dobbiamo essere in grado di compensarle noi, di insegnarle. Abbiamo l'obbligo di sostenere queste persone, di aiutarle nel loro percorso di crescita.

Facile? Mai detto, nè pensato. Per fare questo serve essere lungimiranti, guardare al futuro, avere coraggio di investire oggi per raccogliere domani.

Qualcuno mi dirà: «facile a dirsi, ma poi sul più bello il collaboratore se ne va e tu resti con il costo dell'investimento e il cerino in mano». Se questo accade vuol dire che abbiamo sbagliato qualcosa nella selezione della

persona e nella sua gestione, a questo punto non ci resta che analizzare i perché e ricominciare.

Sappiate che COLFERT anche in questo cercherà a breve di essere vicina a voi clienti.

Gli ITS Academy, come probabilmente molti di voi già sanno, sono gli istituti di formazione tecnica superiore che si impegnano a fornire agli studenti le competenze più aggiornate e maggiormente richieste dalle aziende di diversi settori merceologici.

COLFERT ha deciso di stringere una forte collaborazione con ITS Red Academy, l'istituto che meglio rappresenta le esigenze formative del nostro mondo. A breve verranno attivati dei percorsi formativi biennali di Design Manager con corsi di studio dedicati al settore del serramento e dell'arredo outdoor. Saremo attivi in prima persona: oltre a fornire docenti e informazioni per quanto di nostra competenza, diffonderemo il percorso presso voi clienti dove i ragazzi, volendo, potranno fare stage, dandovi la possibilità di ospitare visite o portare testimonianze in aula e aderire, in quanto aziende, alla fondazione dell'ITS Red Academy. Potrebbe essere sicuramente una nuova possibilità, per chi lo desidererà, per trovare i collaboratori del domani.

**SPERO CHE QUESTO SIA SOLO L'INIZIO
PER TROVARE NUOVE RISORSE
E COSTRUIRE IL FUTURO DEI PROSSIMI
TRENT'ANNI DELLE NOSTRE AZIENDE.**

Un caro saluto a tutti voi.

KATA
COLLECTION

SOMMARIO

- 3 CERTIFICAZIONI**
Yellow linea Posa ottiene la certificazione EC1 PLUS
- 5 MERCATO**
2023: All'insegna dell'efficientamento energetico dell'involucro edilizio
- 7 FOCUS DETRAZIONI**
Facciamo chiarezza: Bonus e Incentivi 2023
- 9 L'OSPITE**
Intervista a Marco Rossi
- 11 GRANDANGOLO**
Sostenibilità, qual è il percorso giusto?
- 13 PILLOLE DI LEAN**
Il Flusso
- 14 IL CONFRONTO**
- 18 SUCCEDDE IN COLFERT**
Ricominciamo a stare insieme
- 19 NUOVO SHOWROOM**
- 20 SPECIALISTI**
È nato un nuovo specialista di prodotto
- 21 FIERE E CONVEGNI**
Klimahouse
- 23 COLFERT PER IL SOCIALE**
La responsabilità sociale d'impresa continua
- 24 LABORATORIO**
I prossimi corsi COLFERT
- 27 RICONOSCIMENTI**
COLFERT tra le 1.000 imprese best performer della provincia di Treviso

A large, light blue circular graphic with a thick border. A curved arrow points from the top right of the circle down towards the text on the right.

**L'aerazione perfetta
per le facciate o in
breve:
AEROMAT VT.**

Il sistema ideale per la qualità dell'aria, facile da progettare e installare.

Con AEROMAT VT, SIEGENIA ha continuato a sviluppare il sistema per l'aerazione puntuale in tutte le sue dimensioni, dalla progettazione al montaggio. Partendo da un unico alloggiamento, la nuova generazione offre cinque tipologie di apparecchio, consentendo persino di combinare due versioni dell'aeratore in un unico dispositivo. Tutte le varianti di installazione e di dotazione possono essere facilmente configurate online. Anche il montaggio è semplice e veloce: l'aeratore può essere integrato senza problemi nella domotica e la nuova canalina in EPP è ora facilissima da lavorare e compensa le tolleranze.

Il suo materiale flessibile può essere tagliato su misura sul posto. Il sistema ideale per assicurare un microclima sano: non è mai stato così facile.

www.siegenia.com

Comfort ambientale a 360°





CERTIFICAZIONI

di Fabio Facchinato

EC1 PLUS

I MATERIALI PER LA POSA A BASSO RILASCIO DI COMPOSTI ORGANICI PER LA SALVAGUARDIA DELLA SALUTE E DELL'AMBIENTE

Yellow Linea Posa
ottiene la **classificazione EC1 plus** per le bassissime emissioni di componenti organici volatili

Perché i materiali usati per la costruzione o la ristrutturazione delle nostre abitazioni, uffici o aziende, devono essere a basso rilascio VOC? I VOC (Volatile Organic Compounds) sono i composti organici dannosi per la salute e per l'ambiente che possono essere rilasciati dai materiali da costruzione (come vernici, adesivi e sistemi di sigillatura) anche a distanza di svariati giorni dalla loro posa. Il basso ricambio d'aria, spesso causato dal poco utilizzo di sistemi di ventilazione controllata a fronte di un efficace isolamento delle facciate, non riesce a smaltire in modo adeguato tali composti. Risulta quindi fondamentale utilizzare prodotti di costruzioni certificati e a bassissime emissioni di componenti organici volatili. Come? Per monitorare e certificare i prodotti del nostro settore affinché siano a basso rilascio di VOC c'è GEV EMICODE®.

Classi di appartenenza sulla base delle emissioni di VOC:



Classe che soddisfa i requisiti di base per ottenere l'etichetta EMICODE®.



La più alta classe EMICODE® che si è dimostrata per molti anni uno standard per prodotti a bassissime emissioni. I materiali premiati con questo marchio sono conformi a requisiti sanitari e ambientali molto severi.



La classe che definisce il limite di ciò che è tecnicamente fattibile oggi. Introdotto nel 2010, fissa valori limite ancora più elevati e più severi rispetto alla categoria EC1.

I prodotti **YELLOW** della **linea POSA** hanno ottenuto la **classificazione EC1 e EC1PLUS**, lo standard più elevato, che ne attesta le bassissime emissioni di componenti organici volatili per offrire all'utilizzatore il migliore comfort e qualità dell'aria indoor.

EC1 PLUS:

- Nastro autoespandente **POSA TAPE ONE MULTIFUNZIONE BG1/BGR**
- Nastro sigillante per fughe **POSA TAPE MULTIFUNZIONE BG1/BGR**
- Nastro autoespandente **ISO-BLOCO HYBRATEC**
- Nastro di guarnizione per quarto lato **POSA TAPE PE**
- Sigillante polimero ibrido **POSA HYBRID**
- Sigillante siliconico neutro **POSA SIL bianco**
- Schiuma poliuretanica **POSA FLEX**
- Sigillante acrilico **POSA ACRYL**

EC1:

- Sigillante siliconico neutro **POSA SIL grigio/marrone**

*GEV EMICODE® è un marchio volontario relativo alle emissioni di componenti organici volatili e semivolatili (VOC e SVOC) rilasciato da GEV (Gemeinschaft Emissionskontrollierte Verlegewerkstoffe, Klebstoffe und Bauprodukte) l'associazione per i materiali da pavimentazione, gli adesivi e i prodotti da costruzione a emissioni controllate.



Bettio
zanzariere flyscreens

LE CIMICI INVADONO LA VOSTRA CASA?

Bettio ha finalmente la risposta per voi!



Resistente, efficace anche contro le cimici, dal design essenziale. Neoscenica® si adatta a qualsiasi necessità di installazione e integra ANIMA21®, il rivoluzionario sistema antivento brevettato Bettio.



L'originale zanzariera anticimice con ANIMA21® che unisce tecnologia e funzionalità a un design pulito ed elegante. Scopri l'innovazione per la finestra, anche motorizzata a batteria ricaricabile.

Chiedi maggiori informazioni al tuo rivenditore di fiducia e scopri il mondo Bettio!



L'EMOZIONE
DI VIVERE
ALL'APERTO



PERGOLA BIOCLIMATICA WATERPROOF

www.yco-outdoor.com



MERCATO

di Marco Toppan

2023

ALL'INSEGNA DELL'EFFICIENTAMENTO ENERGETICO DELL'INVOLUCRO EDILIZIO

DAL SUPERBONUS 100% ALLA DIRETTIVA CASE GREEN:

IL COMPARTO DEL SERRAMENTO SI CONFERMA TRA GLI ATTORI PRINCIPALI DELL'EFFICIENTAMENTO ENERGETICO DELL'INVOLUCRO EDILIZIO.

II 2022 si è chiuso con un altro segno positivo, in misura minore rispetto al 2021, ma si è comunque rivelato un anno che ha portato molte soddisfazioni nel mondo del serramento e più in generale anche nel comparto dell'edilizia.

I vari bonus messi in campo, assieme agli strumenti dello sconto in fattura e alla cessione del credito d'imposta, hanno dato nel recente passato un grande aiuto agli investimenti, soprattutto per le abitazioni private oggetto di ristrutturazioni mirate all'efficientamento energetico.

A metà del 2021 il Superbonus 110% è entrato nella sua fase attuativa e sembrava fosse il rimedio a tutti i mali dell'economia italiana, uscita molto malconcia dal periodo della pandemia. Sicuramente questa misura economica ha permesso, soprattutto attraverso gli strumenti dello sconto e della cessione, di far circolare una liquidità di cui le aziende del comparto edile necessitavano, ma la catena della fornitura si è rivelata molto fragile e non in grado di soddisfare le richieste del mercato. Questo ha generato in primis enormi ritardi nell'ultimazione dei cantieri, ma soprattutto importanti speculazioni sui prezzi delle materie prime, le quali hanno fatto crescere di conseguenza i prezzi dei vari lavori oggetto dei bonus e andando ad erodere le risorse destinate alla manovra del governo.

Tuttavia adesso, con il recente decreto di venerdì 17 febbraio 2023,

il Governo ha rottamato la cessione del credito e lo sconto in fattura, permettendo ai proprietari di immobili di usufruire dei vari bonus, ma con la possibilità di accedere alle detrazioni con la classica modalità utilizzata fino al 2020 e cioè di recuperare parte della somma investita nell'efficientamento energetico attraverso la dichiarazione dei redditi negli anni successivi.

Questo decreto del Governo ha generato panico nel mercato, che ha visto una veloce frenata nelle conferme di nuovi cantieri e molti rallentamenti in quelli esistenti.

Ora il tavolo delle discussioni fra Governo e le varie Associazioni di categoria sembra stia portando buoni

frutti con un'evoluzione positiva della situazione.

C'è però un dato che sembra sia passato in sordina e cioè quanto realmente ha funzionato il tanto decantato SuperBonus, il quale all'inizio sembrava un'occasione estremamente ghiotta per tutti, in grado di portare le abitazioni degli italiani ed essere efficienti e a limitare i consumi.

Secondo i dati del monitoraggio Enea-Mise-Mite di fine novembre 2022 sono stati effettuati 338.950 interventi legati al Superbonus 110% per un ammontare superiore ai 58 miliardi di Euro.

Questo di per sé può sembrare un ottimo dato, ma confrontato con il numero degli edifici residenziali presenti nel territorio italiano assume un peso diverso. Secondo l'ultimo censimento fatto dall'Istat nel 2011, in Italia ci sono 12.187.698 edifici residenziali, possiamo quindi dedurre che il Superbonus ha efficientato il 3% delle nostre abitazioni.

Un risultato buono per l'economia, ma non certo soddisfacente per l'obiettivo ambientale che era insito nei bonus.

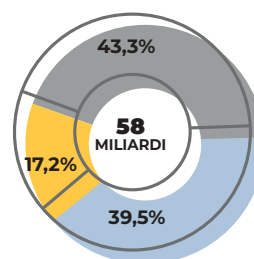
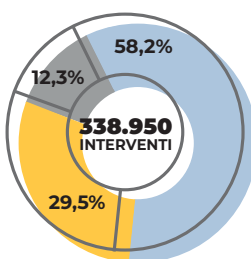
Un'importante novità si affaccia però nel panorama dell'edilizia: la Direttiva Case Green.

Entro il 2030 gli edifici residenziali esistenti dovranno raggiungere almeno la classe energetica E, ed entro il 2033 la classe energetica D. Secondo una recente indagine di ANCE (Associazione Nazionale Costruttori Edili), effettuata sui 12 milioni di edifici residenziali, più di 9 milioni non riuscirebbero a rispettare le performance energetiche richieste e questo apre uno scenario molto interessante per tutto il nostro settore perché, come sappiamo, il serramento è uno degli strumenti più efficaci per l'efficientamento energetico dell'involucro edilizio.

LA SPERANZA È CHE L'UE ED IL GOVERNO ITALIANO POSSANO TROVARE UN'INTESA SOPRATTUTTO SULLO STRUMENTO DEGLI INCENTIVI, SENZA IL QUALE DIFFICILMENTE POTREMMO RAGGIUNGERE L'OBIETTIVO ENTRO I PROSSIMI 7 ANNI.

SUPERBONUS

INTERVENTI* PER TIPOLOGIA DI EDIFICIO COMPOSIZIONE %



■ Edificio unifamiliare
■ Edificio condominiale
■ Unità immobiliare indipendente

* Interventi con almeno un'asseverazione protocollata al 30 settembre 2022. Elaborazione Ance su dati Monitoraggio Enea-MSE-MITE



SFS

Robusta, compatta ed estetica

- per serramenti in PVC, legno e alluminio
- per cava euro posizione 9 e 13mm
- regolabile in altezza, laterale ed in profondità
- portata 80kg. con 2 cerniere
- cerniera certificata CE

per maggiori informazioni:
it.sfs.com

La nuova generazione di porte scorrevoli ST PRO GREEN

Sostenibilità ed eleganza in totale sicurezza

Con la nuova porta scorrevole automatica ST PRO GREEN dormakaba conferma il suo impegno nella sostenibilità. Grazie ad un sistema di profili a separazione termica e ad un nuovo azionamento silenzioso ed efficiente, ST PRO GREEN consente un notevole risparmio energetico e quindi contribuisce alla riduzione delle emissioni di CO₂. Le nuove porte sono adatte anche all'utilizzo nelle vie di fuga e di emergenza e sono disponibili, opzionalmente, anche nella versione antieffrazione.

dormakaba Italia / + 39 02 49 48 42 / info.it@dormakaba.com / www.dormakaba.it





FOCUS DETRAZIONI

di Elena Camarin

FACCIAMO CHIAREZZA: BONUS E INCENTIVI 2023

Cosa succede nell'era post 110%



In collaborazione con il
Direttore di Legnolegno,
Stefano Mora,
cerchiamo di fare il punto
su quelli che sono gli
strumenti incentivanti
per l'anno in corso,
in termini di Bonus e
detrazioni che riguardano
il nostro mercato.

DIRETTORE MORA, QUALI SONO GLI INCENTIVI A DISPOSIZIONE DEGLI UTENTI NELL'ANNO IN CORSO?

In materia di incentivi e detrazioni, questo è un momento molto particolare, anche determinato dal recente Decreto che ha di fatto bloccato lo sconto in fattura e la cessione del credito. Il primo consiglio, quindi, è quello di rimanere il più possibile aggiornati; è ipotizzabile che nel breve periodo ci possano essere altre significative novità.

Allo stato, gli incentivi a disposizione per il nostro settore sono:

- 1. Superbonus:** in quanto intervento trainato, con la nuova aliquota del 90% e con (nel caso di monofamiliari, bifamiliari e immobili funzionalmente autonomi) il limite di reddito di riferimento a 15.000 euro.
- 2. Ecobonus:** stabilizzato per ora fino a fine 2024, con aliquota al 50%.
- 3. Bonus Casa:** stabilizzato per ora fino a fine 2024, con aliquota al 50%.
- 4. Bonus sicurezza:** stabilizzato per ora fino a fine 2024, con aliquota al 50%.
- 5. Bonus mobili:** stabilizzato per ora fino a fine 2024, con aliquota al 50% (e spesa massima a 5.000 euro).

Come detto in precedenza, si consideri che per tutte queste agevolazioni, ad oggi, non è più possibile concedere sconti in fattura o effettuare cessione dei crediti; ci auguriamo che qualcosa possa essere risolto nel prossimo periodo.

COSA CAMBIERÀ NELLA NUOVA ERA POST 110 E SENZA 110%?

È banale immaginare che vi sarà un forte ritorno ai "Bonus Ordinari" (Ecobonus e Buon Casa); questi bonus però riaccendono la competizione sul mercato e ci riportano di nuovo alla necessità (per i serramentisti) di avere leve commerciali efficaci. Insomma, dopo qualche anno di "prodotto comprato", torneremo al "prodotto venduto".

Credo sia indispensabile, per i serramentisti, dotarsi di strumenti operativi che stimolino gli acquisti e documentino il vantaggio per il cliente di effettuare gli interventi di sostituzione dei serramenti.

Dopotutto, con un'inflazione come quella attuale e con le tensioni esistenti sull'energia, investire in risparmio energetico è certamente consigliabile.

Dobbiamo però tutti metterci nelle condizioni non solo di "raccontare" i vantaggi, ma di poterli stimare e documentare.

Contestualmente, mi sento di consigliare di tener d'occhio anche gli appalti pubblici: i fondi del PNRR sono davvero consistenti e sono stati allocati, ed abbiamo forti segnali di avvio di interventi di riqualificazione della Pubblica Amministrazione (scuole, uffici, case di cura, ecc.).

Ne emerge quindi che in primis dovremo risolvere il problema attualissimo dei lavori contrattualizzati ma ancora non formalmente iniziati, soggetti a sconto in fattura e/o cessione del credito. Rimanere aggiornati è quindi un imperativo.

Inoltre, i tempi sono maturi per affrontare il tema dei Criteri Ambientali Minimi e, più in generale, della sostenibilità ambientale dei prodotti, che andrà ad interessare gli interventi di riqualificazione più interessanti.



Per conoscere i dettagli
dei corsi e restare aggiornati
su tutte le proposte del
Laboratorio Colfert,
collegatevi a:



oppure scrivete a
elena.camarin@colfert.com



COLLEZIONE
MAGIK

Linee semplici per una nuova
consapevolezza dello spazio

Da porta filo muro a elemento d'arredo e architettonico

IDOOR
SIGNORE PORTE

vienmeporte.it

Vi aspettiamo dal 17 al 22 Aprile

BAU 2023 HALL B1 - STAND 109

STYLE MUST BE FELT, NOT SEEN.

 **GIESSE**

C.H.I.C. 130 ERRE

La nuova gamma di cerniere a scomparsa per anta ribalta Camera R.

Un'offerta unica di soluzioni invisibili per serramenti dal design minimale.

Guarda il video



CAMERA R



 **TYMAN**
International



L'OSPITE

di Marco Toppan

Intervista a

MARCO ROSSI

Titolare di
Risposta Serramenti
e presidente ANFIT



Di che cosa si occupa la sua azienda?

RISPOSTA SERRAMENTI si occupa della progettazione, costruzione ed installazione di serramenti in PVC e PVC con clip in alluminio da oltre 26 anni. Operiamo su tutto il territorio nazionale, in alcuni paesi europei e in alcuni paesi africani.

Qual è la posizione di ANFIT in merito al recente decreto del Governo, nel quale hanno messo uno stop a tutte le cessioni dei crediti dei bonus fiscali?

In veste di presidente ANFIT ho chiesto al governo l'immediata reintroduzione dello sconto in fattura con possibile cessione del credito per l'E-CO-BONUS e il BONUS-CASA. Per questi bonus non serve un titolo edilizio e quindi i contratti, ove veniva richiamata la possibilità di operare mediante lo sconto in fattura, sono diventati nulli, non potendo più poter applicare lo sconto in fattura visto l'entrata in vigore del decreto del 17 febbraio 2023.

Inoltre l'introduzione della possibilità di usufruire dello sconto in fattura ha permesso di far crescere il numero di interventi di riqualificazione e di allargare la platea dei possibili beneficiari: persone che non riuscivano a districarsi all'interno dell'iter burocratico che circonda l'accesso ai bonus, coloro che non potevano permettersi di pagare tutta la somma dell'intervento per poi recuperarla in 10 anni e gli incapienti.

Qual è il punto di vista di ANFIT rispetto al momento economico attuale e cosa prevede per il 2023 e 2024?

Questo è un anno particolare, da un lato abbiamo tante aziende con problemi di liquidità vista la difficoltà nel cedere i crediti da parte loro e dei general contractor a cui hanno fornito i serramenti, dall'altro abbiamo aziende che si sono organizzate e stanno ulteriormente crescendo.

È chiaro che stiamo vivendo un altro cambiamento di mercato, ma pensando che entro il 2033, vista la votazione favorevole verso la CASA GREEN dovremo riqualificare oltre 10 milioni di edifici per portare il parco immobiliare nazionale almeno in classe D, si prospetta una grande sfida per tutta la filiera ma anche una buona possibilità di crescita per tutte le aziende.

Quali sono i progetti che ANFIT sta portando avanti sul tema della sostenibilità?

In merito alla sostenibilità nel nostro settore c'è molto da fare, personalmente credo si debba partire dalle singole aziende iniziando dalle certificazioni ambientali per arrivare fino all'analisi della filiera che deve essere sostenibile.

Come vede il futuro della finestra italiana, quali saranno le evoluzioni che il mondo del serramento sarà chiamato a compiere e le innovazioni che dovrà adottare?

La sfida sarà di farsi trovare pronti rispetto alla crescente domanda. Le aziende devono strutturarsi, va fatta formazione a tutti i livelli per alzare la qualità del servizio e del prodotto offerto.

SIMONSWERK

TECTUS®

Il sistema completo di cerniere a scomparsa



La cerniera a scomparsa che non serve nascondere.



TECTUS®

- portata fino a 300 kg
- sistema di scorrimento esente da usura
- regolabile sui 3 assi
- oltre 16 finiture disponibili
- certificata CE e UL ed utilizzabile su porte taglia fuoco

www.simonswerk.it

Dream

Per proteggere
i tuoi affetti
più preziosi
e dormire
sonni sereni

*Con Dream
ogni stanza
può diventare
una panic-room
discreta
e sicura*

ALIAS 
DESIGN SECURITY DOORS

| Mod. DREAM | Porta blindata interna | aliasblindate.com |



mario@studioparonetto.com

GRANDANGOLO

di Mario Paronetto

SOSTENIBILITÀ ? QUAL È IL PERCORSO GIUSTO ?

I recenti casi di Fileni e dell'articolato uscito su The Guardian, in tema di meccanismi di acquisizione di crediti di CO₂, stanno suscitando un acceso dibattito da parte di tutte le aziende che stanno intraprendendo un percorso di sviluppo sostenibile.

Nel giro di pochi giorni sono state messe in discussione quelle che sembravano essere due colonne fondamentali dell'agire sostenibile delle imprese.

Il servizio di Report ha instillato dubbi sul mondo BCorp e sulla credibilità della sua attestazione e, prima ancora, sul suo sistema di verifica e garanzia del corretto agire delle imprese.

Ha lasciato tutti interdetti anche scoprire che il mondo della compensazione dell'impatto climatico, in termini di CO₂ equivalente con l'acquisto di credito di carbonio derivante da progetti di altri, non sembra così chiaro e trasparente come dovrebbe essere.

Questo stupore è stato inoltre cavalcato da tutti quelli che non aspettavano altro per dire "l'avevo detto io" per poi decantare le caratteristiche del loro modello o della loro certificazione che a ben guardare hanno lo stesso rischio di errore degli strumenti che vorrebbero sostituire.

MA ALLORA DOVE STA LA VERITÀ E CHE ELEMENTI HA IL CLIENTE PER DISTINGUERE LE AZIENDE REALMENTE VIRTUOSE DA QUELLE CHE LO DICHIARANO SOLO?

Il tema è complesso, ma una strada comune è possibile trovarla.

Per quanto dolorose, queste inchieste potranno certamente aiutare a fare chiarezza e ad adottare modelli e strumenti ancora più efficaci. Non c'è dubbio che BLab vorrà cogliere l'opportunità per qualificare ancor di più il suo processo di assessment e farà bene a farlo, ma questo non annulla il contributo che il BIA sta offrendo alle centinaia di migliaia di aziende di tutto il mondo nel misurare il proprio impatto sui temi ESG e a individuare le aree di miglioramento.

La compensazione dell'impatto residuo resta sicuramente una pratica corretta da adottare.

Abbiamo capito però che deve essere solo la fase finale di un processo che deve trovare il focus principale su tutti i sistemi di riduzione dell'impatto e solo in estrema ratio compensare quanto resta, affidandosi a progetti che garantiscano un reale ammontare di CO₂ assorbita. Dal mio punto di vista questi "scandali" vanno considerati come degli inevitabili problemi da affrontare a seguito della crescita della consapevolezza del mercato e della sua

legittima aspettativa di entrare nel merito delle cose e verificare la correttezza delle stesse.

Anni fa per i clienti era sufficiente sapere che l'azienda stesse portando avanti delle buone pratiche sul fronte ambientale e sociale per preferirla rispetto ai competitor. Ora questo non basta più, il mercato si è evoluto e così anche la capacità di valutare e comprendere le differenze e la qualità dei progetti.

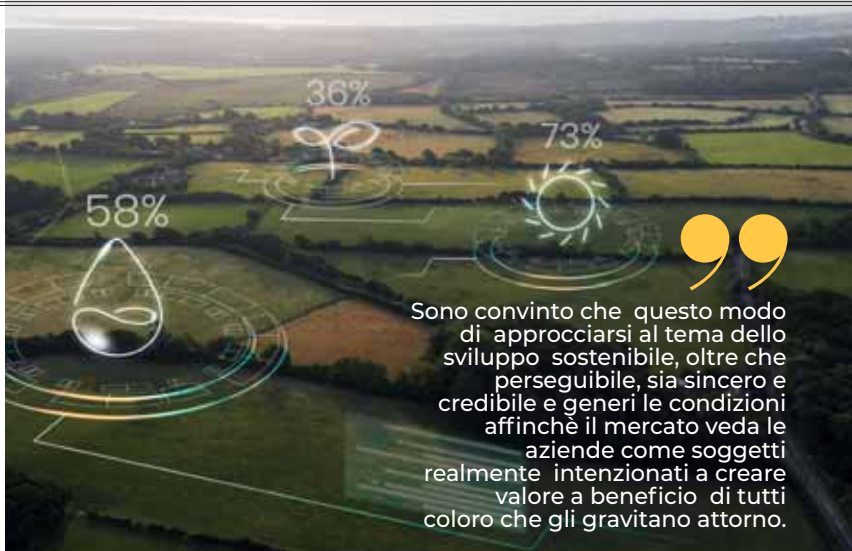
IL LIVELLO DI COMPETIZIONE PER LE AZIENDE SI È ALZATO DI MOLTO E ANCOR DI PIÙ LO FARÀ NEL BREVE PERIODO.

Molti stanno dimostrando di far fatica ad evolversi così come il sistema economico vorrebbe.

QUAL È IL MODO MIGLIORE PER APPROCCIARE LO SVILUPPO SOSTENIBILE?

Nonostante quanto abbiamo detto, a mio avviso, restano ancora dei punti fermi da seguire:

- ai clienti interessa di più la costanza di miglioramenti che un'azienda fa per rendere più sostenibili i propri prodotti e i propri processi, che l'importanza del singolo miglioramento. È sicuramente più interessante un'azienda che adotta principi di miglioramento continuo che non chi fa tanto in poco tempo e poi si ferma convinta che basti così;
- il miglioramento continuo deve essere incrementale, deve cioè portare via via a perseguire obiettivi più ambiziosi a dimostrazione che l'azienda si sta realmente evolvendo ed organizzando;
- ogni step deve essere preceduto e seguito da una misurazione degli impatti per rendere oggettivi e verificabili i miglioramenti ottenuti;
- solo alla fine provvedere a neutralizzare l'impatto residuo;
- periodicamente, anche se non si è obbligati, pubblicare una rendicontazione non finanziaria che sappia comunicare in modo trasparente e facilmente riscontrabile a tutti gli stakeholder la situazione attuale sui diversi temi materiali e quali saranno i prossimi obiettivi da raggiungere.



Sono convinto che questo modo di approcciarsi al tema dello sviluppo sostenibile, oltre che perseguibile, sia sincero e credibile e generi le condizioni affinché il mercato veda le aziende come soggetti realmente intenzionati a creare valore a beneficio di tutti coloro che gli gravitano attorno.



Soluzioni per l'isolamento termoacustico



IL SISTEMA MONOBLOCCHI

Alte prestazioni
Massimo risparmio energetico
Eccellente comfort abitativo

Per maggiori informazioni contattare:
Zanato Daniele
E-mail: daniele.zanato@ermetec.com
Cell.: 348 3013641

www.ermetec.com



M20

ATTUATORE A SCOMPARSA
con multi-chiusura integrata
corsa massima 200 mm

- Automazione per finestre a scomparsa
- Sistema multi-chiusura integrato
- Apertura a battente manuale in sistemi anta ribalta
- Sblocco di emergenza

www.topp.it



PILLOLE di LEAN

di Nicola Trevisan

IL FLUSSO

L'approccio alla gestione della produzione di un bene o servizio che mira a ridurre gli sprechi e aumentare l'efficienza.

UNA VOLTA CAPITO COS'È VALORE PER IL NOSTRO CLIENTE E QUALI SONO LE AZIONI ALL'INTERNO DEL NOSTRO PROCESSO, VALUE STREAM, DOBBIAMO COLLEGARE LE ATTIVITÀ CHE PORTANO UN VALORE AGGIUNTO IN UNA SEQUENZA PRIVA DI SOSTE. COME? ATTRAVERSO IL TERZO PRINCIPIO LEAN: **IL FLUSSO**.

Il concetto di base è quello di creare un flusso continuo di attività a valore consecutive tra loro, senza interruzioni e quindi di sprechi, dall'acquisizione della materia prima alla consegna del prodotto finito al cliente. Come visto nell'articolo precedente, la filosofia Lean si basa sulla rimozione di qualsiasi attività che non aggiunga valore al prodotto o servizio, come sprechi di tempo, sovrapprocessi, movimentazioni e spostamenti non necessari, attese e sovrapproduzione.

Il Flusso si ottiene attraverso tre azioni principali:

1. la standardizzazione dei processi
2. l'eliminazione delle attività non necessarie
3. la riduzione degli sprechi

+1 l'approccio Lean incoraggia il coinvolgimento del personale, dando loro la responsabilità e gli strumenti* per identificare e risolvere i problemi sul posto di lavoro.

In sintesi, il flusso Lean è un approccio sistemico per la gestione della produzione che mira a migliorare l'efficienza, quindi ridurre il tempo/spazio tra un'azione a valore e l'altra.

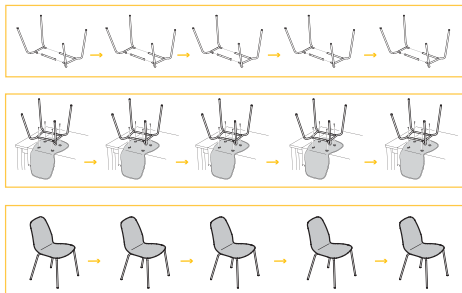
“FARE FLUSSO È CONTROINTUITIVO MA EFFICIENTE!”

Cosa rispondereste di getto alla domanda: «è meglio produrre a lotti o a flusso?»

Facciamo un esempio: se dovessimo assemblare 5 sedie da ufficio ci converrebbe fare un'operazione alla volta per tutte e 5 le sedie (PRODUZIONE A LOTTO - risposta A) oppure una sedia alla volta dall'inizio alla fine (PRODUZIONE A FLUSSO - risposta B)?

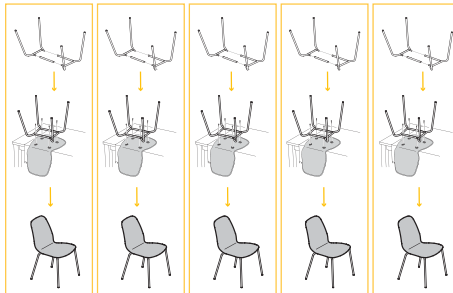
Risposta A - PRODUZIONE A LOTTO

Assemblare tutte le sedute, poi tutti gli schienali, poi tutti i poggiali, poi tutte le ruote ecc.



Risposta B - PRODUZIONE A FLUSSO

Assemblare una sedia completa per volta dall'inizio alla fine



La risposta testata è la B!

Assemblare una sedia per volta dall'inizio alla fine fa risparmiare circa il 20% del tempo rispetto alla prima. Questo è dovuto al fatto che nell'opzione a lotto abbiamo degli sprechi impercettibili di cui non ci accorgiamo: movimentazioni, spostamenti del materiale, attese, ecc.

RIMANI SCETTICO? TESTALO GIOCANDO!

FLUSSO IN PRATICA VERIFICA LOTTO&FLUSSO

1° ROUND

Registrare il tempo per realizzare 5 fogli piegati e scritti seguendo le fasi a LOTTO. Ciascuna fase è attuata singolarmente e ripetuta per i 5 fogli fino a completare l'esercizio.

2° ROUND

Registrare il tempo per realizzare 5 fogli piegati e scritti seguendo le fasi a FLUSSO. Le fasi sono eseguite in sequenza una dopo l'altra, foglio per foglio, fino a completare l'esercizio.



1 Piego il foglio in 4



2 Lancio il dado e scrivo il numero uscito



3 Riapro il foglio e scrivo su ogni quadrante il numero



4 Ripiego a metà e scrivo il doppio del numero ottenuto dal dado



5 Ripiego ancora a metà e scrivo il quadruplo del numero ottenuto dal dado

Tutti i principi Lean sono attuabili più facilmente se viene coinvolta l'intera filiera, per questo lo scorso 17 febbraio si è tenuto il primo evento Lean dedicato interamente al mondo del serramento: “Come velocizzare la consegna del serramento”, dove assieme agli esperti di Kaizen Institute si è dibattuto del come e perché rendere sostenibile la crescita dell'intero settore.



Dicono dell'evento

Venerdì 17...

E già ti svegli con la doccia fredda del decreto “stop sconto in fattura” che cambia per l'ennesima volta tutto quello che ti eri preparato come strategia per l'anno. Ore 12.30 e sono all'attivo di 25 telefonate di clienti che ti chiedono spiegazioni che nemmeno hai (...). Arrivano le 14.30 e ti ritrovi in un corso di KAIZEN LEAN, organizzato da Colfert S.p.A. (...) parlando di relazioni, confronto... Da CRISI a OPPORTUNITÀ.

Weekend salvato!”

*Alcuni strumenti utili da approfondire per creare un flusso costante del valore sono le 5s, trattate nel precedente COLFERTWindow, oppure lo SMED, una tecnica scientifica per ridurre al minimo i setup macchina in modo da produrre un pezzo per volta e non a grossi lotti.

il CONFRONTO

LA RUBRICA IN CUI COLFERT PRESENTA E ANTICIPA
LE ULTIME NOVITÀ E TENDENZE DEL MONDO
DELLA SICUREZZA, DEL RISPARMIO ENERGETICO,
DELLA PROTEZIONE SOLARE, DELLA POSA E DELLA
LAVORAZIONE DEL SERRAMENTO.



AUTOMAZIONE SICUREZZA E CONTROLLO ACCESSI

di Alessio Taita

EKEY

LETTORE IMPRONTE DLINE E XLINE

Ekey dLine e xLine: accesso intelligente con il lettore d'impronta digitale.

Il nuovo lettore d'impronta digitale nei modelli dLine per l'incasso sul portoncino d'ingresso o sul maniglione e xLine per l'incasso o appoggio a parete, consente di aprire la porta di casa in modo sicuro e comodo con l'impronta digitale e rende l'accesso intelligente grazie alle funzioni offerte dal controllo accessi.

Venite a scoprirlo nel nuovissimo showroom tecnico della sede Colfert di Mogliano V.to!

➔ 5 Punti di Forza

1. Il dito è la chiave! Chiavi, schede o codici, possono essere persi o dimenticati, l'impronta è sempre disponibile.
2. Apertura a distanza! È possibile aprire la porta anche da remoto grazie all'app bionyx.
3. Messaggi Push! Riceverai un messaggio sullo smartphone quando gli utenti autorizzati effettuano l'accesso.
4. Connessione alla domotica di casa e/o all'assistente virtuale Amazon Alexa.



5. Sistema espandibile in modo flessibile! Funzioni, utenti e dispositivi possono essere aggiunti quando necessari.



ekey
YOUR FINGER. YOUR KEY.





LEGNO PVC

di Marco Saitta

COLFERT

KATA

La nuova maniglia Kata, è l'ultima arrivata della collezione Colfert che va ad aggiungersi al modello Vela. Una maniglia dalle forme solide e pulite, con presa ergonomica, stile contemporaneo e una rosetta ribassata di 7mm. Il corpo costituito da una lega metallica di alta qualità e le componenti in nylon PA6 la rendono stabile e resistente. Un altro ottimo prodotto che si aggiunge alla nostra linea.

→ 5 Punti di Forza

1. **DURABILITÀ:** Tenuta e usura dei componenti meccanici garantite per oltre 200.000 cicli di aperture e chiusure. Grado 7.
2. **RESISTENZA:** I componenti realizzati in nylon Pa6, che fra i tecnopolimeri ha la più alta resistenza meccanica anche a temperature elevate, ne garantiscono un'alta tenacità. Attestati di resistenza al fuoco EN 1634-2 ED. 2008.
3. **SICUREZZA:** Il DK anti intrusione con pulsante di sicurezza è studiato appositamente per evitare che, forando il serramento dall'esterno, sia possibile azionare il meccanismo e quindi aprire l'infisso.
4. **GAMME:** Ampia disponibilità dalla maniglia con bocchetta e rosetta (tonda, quadra e rettangolare), passando per le DK normali e quelle con pulsante fino ad arrivare ai maniglioni per alzanti scorrevoli.
5. **GARANZIA:** Una maniglia così sicura di sé da garantire 10 anni per il funzionamento e 7 anni per le finiture.



KATA

COLLECTION



UTENSILI E ELETTROUTENSILI

di Fabio Feltrin

PIHER

MORSETTO RAPIDO EXTRA QUICK E ACCESSORIO CONNETTORE DI BARRA

Il morsetto Quick Piher è un prodotto che ha rivoluzionato la concezione del classico morsetto, grazie al suo pulsante Quick reverse può essere girato e diventare un morsetto di spinta oltre che strettoio. Una delle sue caratteristiche è anche la velocità di corsa che non compromette la precisione di pressione, infine può essere rilasciato facilmente con il comodo tasto posto nel manico. La gamma di accessori prevede anche un accoppiatore per raddoppiare la capacità di lunghezza da stringere.

→ 5 Punti di Forza

1. Possibilità di diventare allargatore con un click.
2. Serraggio rapido, rilascio veloce mediante pulsante ergonomico.
3. Capacità di forza della stretta pari a 150 kg, data dalla barra in acciaio al carbonio temprato, dal set di piastre in acciaio per freno e avanzamento e dalle ganasce in nylon rinforzato con fibra di vetro e plastica priva di olio che non macchia.
4. Lo sperone extra presente nella ganasce esterna permette di stabilizzare la coppia di morsetti anche in posizione verticale.
5. Possibilità di essere accoppiato con l'apposito accessorio art 52506, "Connettore per barre strettoio".

PIHER



INTRO You can't skip it

Design in sicurezza made in Italy dal 1984

www.bauxt.com

BauXT®



PRODOTTO FINITO

di Andrea Borghetto

SOMFY

MAESTRIA IO

Maestria io è il motore universale adatto a tutti i tipi di screen verticali: tende a ZIP, tende con blocchi automatici o manuali e tende standard. Motore a 230V - 50Hz con ricevitore integrato in tecnologia io-homecontrol® bi-direzionale (868 MHz). Disponibile sia a 17 che a 32 giri al minuto con potenza fino a 35Nm. Regolazione dei finecorsa elettronica tramite telecomando; 6 posizioni di orientamento della testa del motore. Funzione di rilevamento ostacolo.

→ 5 Punti di Forza

1. Allunga la vita della tenda grazie alla funzione di rilevamento ostacoli per tende a ZIP.
2. Facilità di integrazione, 3 diverse possibilità di regolazione: automatica, semi-automatica e manuale.
3. Tutte le regolazioni si effettuano tramite telecomando, senza accedere alla testa motore.
4. Compatibile con qualsiasi blocco automatico e possibilità di regolare la forza di tensionamento del telo.
5. Grazie alla tecnologia radio bidirezionale è possibile comandare il motore da remoto tramite app (con Tahoma Switch).



somfy®



ALLUMINIO FERRO

di Marco Saitta

FAPIM

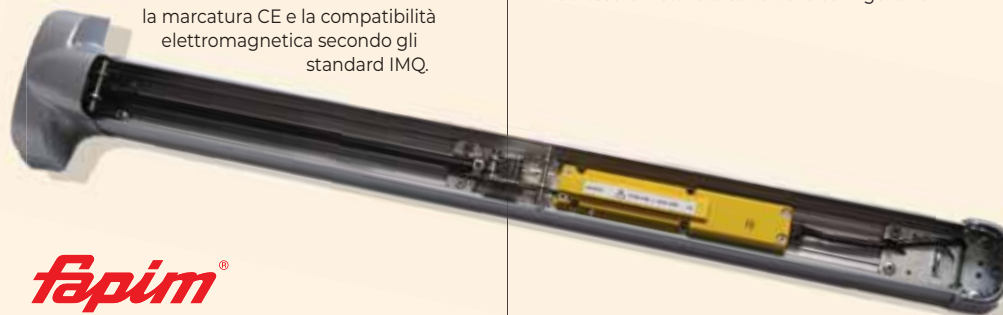
OLTRE VERSIONE PUSH CON ATTUATORE ELETTRICO

Il nuovo attuatore elettrico si aggiunge al maniglione per realizzare accessi intelligenti con apertura motorizzata e controllo da remoto, mantenendo l'efficienza della via di fuga. L'attuatore si monta facilmente, anche a maniglione già installato. La sua installazione non altera la certificazione secondo la norma EN 1125. L'attuatore ha ottenuto la marcatura CE e la compatibilità elettromagnetica secondo gli standard IMQ.

→ 5 Punti di Forza

1. Può essere facilmente aggiunto anche al maniglione già installato senza necessità di sostituire alcun componente, smontando solo pochi elementi. È questa la grande novità: semplificare il magazzino dei rivenditori e garantire ampia scelta di tipologie e finiture al cliente finale.
2. Consente di realizzare accessi intelligenti con apertura motorizzata e controllo da remoto mantenendo comunque invariata l'efficacia dell'azionamento meccanico della via di fuga.
3. Può essere installato su tutte le configurazioni

- previste: chiusura singola, duplice, triplice e a due ante. Come di norma per i prodotti OLTRE anche questo accessorio può essere utilizzato su porte tagliafuoco.
4. L'installazione dell'attuatore non altera la certificazione secondo la norma EN 112.
 5. L'attuatore ha ottenuto piena compatibilità elettromagnetica secondo gli standard IMQ e ha conseguito la marcatura CE.



fapim®
Life in evolution



OLTRE

ELECTRONIC OPERATED PANIC DEVICE



SUCCEDE IN COLFERT

a cura di Elena Camarin

Ricominciamo **A STARE INSIEME**



La sede Colfert di Mogliano Veneto si è rifatta il look, per essere ancora più accogliente e per creare nuovi spazi e nuove occasioni di incontro con i nostri clienti, fornitori e collaboratori.

Il nuovo anno ci trova di nuovo ad investire, per accogliere altri eventi, altre opportunità di crescita, altri corsi, altri momenti formativi dove toccare con mano i prodotti e perché no... anche altre buone bottiglie da aprire insieme!

Perché gli anni di pandemia che abbiamo vissuto, oltre ad insegnarci a lavorare a distanza e a diventare bravissimi con social e link per connetterci, ci ha lasciato la certezza che tutto sommato, quando ci incontravamo di persona era sano, era bello ed era autentico!



**A presto allora cari amici,
una Colfert sempre più gialla
è pronta ad accogliervi di nuovo!
E come diceva il nostro
Mirco Zanato in un recente articolo...
**STARE INSIEME PER
VEDERE PIÙ LONTANO**
#siamolacolfert**





NUOVO SHOWROOM

a cura di Nicola Facchinato

SIAMO ORGOGLIOSI DI PRESENTARVI IL NUOVO SHOWROOM.
ECCO COSA POTRETE TOCCARE CON MANO VENENDOCI A TROVARE
PRESSO LA SEDE DI MOGLIANO VENETO!

SHOWROOM PORTE

Nel nuovissimo Showroom vengono presentate collezioni di porte interne e blindate di diverse tipologie, tutte di elevata qualità "Made in Italy", selezionate con cura e ricercatezza dal Team di COLFERT per soddisfare le richieste di standard qualitativi elevati richiesti dal mercato.

... e non dimenticare Porta Pronta, il servizio che ti permette di personalizzare le finiture dei pannelli delle porte blindate abbinando le porte interne per un ambiente omogeneo e di design. Il tutto con la garanzia di una rapida consegna!

PORTE BLINDATE



PORTE INTERNE



CONTROLLO ACCESSI

Scegli tu la modalità più comoda per entrare in casa. Nel nuovo showroom COLFERT scoprirai quanto facile e sicuro può diventare accedere ad un varco senza l'utilizzo di scomode chiavi.

- Lettore biometrico integrato nel maniglione per un'apertura semplificata e rapida con impronta digitale e serratura motorizzata.
- Tastiera numerica per un'apertura della porta o spegnimento dell'allarme tramite codice personale.
- Chiudiporta motorizzato con lettore badge per apertura versatile e dedicata grazie ad autorizzazioni personalizzabili con fasce orarie.



Tastiera numerica



Lettore Biometrico



Chiudiporta motorizzato con lettore badge



SHOWROOM MANIGLIE

La Collezione Maniglie, creata in esclusiva da COLFERT con la propria gamma di finiture e proposte, è in grado di esprimere il tuo stile individuale alla perfezione, esaltando sia le scelte minimal che quelle di un contesto arditamente incisivo.

La collezione di design VELA e KATA per porte e finestre, combinata con l'ampio assortimento di accessori per il fissaggio e di ferramenta a scomparsa di COLFERT, permette ad ogni professionista di creare porte interne e serramenti all'altezza delle richieste più esigenti, coniugando sicurezza, design e funzionalità.

yellow
LINEA HDK DESIGN



VELA
COLLECTION

KATA
COLLECTION



ALZANTE SCORREVOLE

Dalla collaborazione con Siegenia e Uniform è nata l'innovativa linea **Yellow alzanti scorrevoli**: estetica minimale, prestazioni ai massimi livelli, comodità e sicurezza sono garantite dalle due linee di prodotto: **Slim e Mix**.



Soglia

La soglia PV in vetroresina è pensata per adattarsi ad ogni sezione (68-72-92), i tappi laterali sono universali mentre il centrale è specifico per il modello SLIM o MIX



Fermi e guida a scomparsa

Con uno spessore di soli 2 mm il design dei nuovi tappi di copertura soddisfa le più alte esigenze visive. Le guide superiori, con ruote a scorrimento laterale inserite in un profilo a scomparsa, garantiscono la stabilità e la scorrevolezza dell'anta.



Profilo per LED strip integrata

In soli 4 mm la striscia LED da 3.000 o 4.000 K risulta essere un'ottima soluzione ad incasso, quindi completamente invisibile per illuminare il vostro vano apribile dell'alzante scorrevole



yellow
LINEA HS



SPECIALISTI

di Fabio Feltrin

È NATO UN NUOVO SPECIALISTA DI PRODOTTO

A centro dell'operato di COLFERT ci siete voi, i nostri CLIENTI; quotidianamente prendiamo in esame esclusivamente ciò che crea valore per voi poiché la vostra soddisfazione è per noi un valore inestimabile.

Per concretizzare la nostra visione formiamo costantemente i nostri collaboratori in quanto crediamo che la loro crescita sia proporzionata alla qualità delle risposte che riceverete.

Da questi presupposti sono nati gli specialisti di prodotto: persone altamente specializzate che svolgono attività di informazione e formazione sulle caratteristiche tecniche di particolari famiglie di prodotto, illustrando al cliente tutte le indicazioni per l'impiego ottimale. Gli Specialisti sono a vostra disposizione per supporto pratico e formativo sul campo, che sia il cantiere o la vostra azienda, o direttamente dal vostro cliente.



Luca Depplieri

Utensileria, Abbigliamento e DPI
342 3602107
luca.depplieri@colfert.com

Luca, grazie alle conoscenze tecniche e alla continua ricerca di nuovi prodotti e soluzioni per migliorare il lavoro dei clienti e tutelare la loro salute, è lo specialista di prodotto dell'utensileria, dell'abbigliamento e DPI.

Luca è al fianco dei clienti COLFERT per la presentazione di prodotto, lo sviluppo di allestimenti su misura, prove di elettrotensili direttamente presso il cliente e assistenza post vendita grazie al servizio on the road.

■ NOLEGGIO A LUNGO TERMINE UTENSILERIA

Nessun impegno di capitale e prezzo fisso, canone e assicurazione 100% deducibile, assicurazione All Risk di furto, incendio, danno accidentale, garanzia estesa a 3 anni, possibilità di riscatto o reso totale.

PROVA VESTIARIO PER PERSONALIZZARE L'ABBIGLIAMENTO

Con COLFERT è possibile personalizzare capi di abbigliamento con il ricamo diretto che, grazie alla sua versatilità, permette di valorizzare l'immagine aziendale con una soluzione elegante.



Maestria 50 io: la soluzione wireless per screen.

PERFEZIONE E PRECISIONE NEL MOVIMENTO

Il motore Maestria 50 è progettato per **tutti i tipi di screen verticali** e offre le funzionalità necessarie per le applicazioni Zip. L'esperienza Somfy è al tuo servizio per **ottimizzare la durata delle tue installazioni**. Grazie al suo **sistema di rilevamento intelligente**, quando esegue un movimento verso il basso, Maestria 50 rileva gli ostacoli presenti.



Testa a stella
La testa motore a 6 posizioni



Rilevamento intelligente degli ostacoli
Rilevamento degli ostacoli accurato e affidabile



Flessibile
Compatibile con tutti i tipi di screen esterni, compresi screen con blocchi automatici.



Tre possibilità di programmazione
Automatica, Semi-Automatica e Manuale



Regolazione dei finecorsa da remoto



Funzione "my"
Con un solo click muovi la tenda nella tua posizione preferita



Autotensionamento automatico
Per proteggere il tessuto e garantire finiture di alta qualità



somfy®

www.somfy.it



Klimahouse

COLFERT A KLIMAHOUSE 2023: LA POSA GARANTITA CONFORME UNI-11673

COLFERT, per continuare ad essere punto di riferimento del mercato, ha deciso anche quest'anno di essere presente a Klimahouse.

Dall'8 all'11 marzo 2023 si è svolta, a Fiera Bolzano, Klimahouse la manifestazione internazionale diventata punto di riferimento per il risanamento e l'efficienza energetica in edilizia: una full immersion nelle ultime tendenze del costruire e dell'abitare sostenibile.

Leitmotive dell'evento: scoprire gli edifici del futuro – sintesi di innovazione e sostenibilità – per ridurre l'impatto ambientale e i consumi energetici, migliorando contemporaneamente il comfort abitativo.

Sono stati quattro giorni nei quali progettisti e tecnici del mondo edilizia e architettura hanno potuto trovare ispirazione e aggiornarsi con le ultime novità metodologiche e tecnologiche del settore.

COLFERT NON POTEVA MANCARE!

NELLO STAND B11/24, PADIGLIONE AB, COLFERT, IN COLLABORAZIONE CON **DINOXILL, ERMETEC, YELLOW LINEA POSA E YPOSA**, HA PRESENTATO **LA POSA GARANTITA CONFORME UNI-11673**.



**Yellow linea professionale:
i prodotti selezionati da COLFERT
che migliorano il lavoro
dei professionisti del serramento**



Obiettivo: migliorare il lavoro
di tutti i professionisti
del mondo del serramento.

yellow
LINEA PROFESSIONALE COMBO



TAPPARELLE DI SICUREZZA



Multi LUX®

ALLUMINIO COIBENTATO

FLUSSO DI ARIA E LUCE
5 VOLTE MAGGIORE RISPETTO
AD UNA TAPPARELLA
TRADIZIONALE



SAR 132 | SU 155

TAPPARELLE
AD ALTA DENSITÀ

PROTEZIONE

A differenza delle comuni
tapparelle, i prodotti CROCI
con poliuretano espanso, sono più
RESISTENTI AGLI URTI
E SOLLECITAZIONI ESTERNE.



SCHERMATURE SOLARI



Frangisole

GM 200



- + DESIGN MODERNO
- + BUON ISOLAMENTO E SCHERMATURA SOLARE
- + COMFORT ABITATIVO OTTIMALE



- + Il Frangisole GM 200 riunisce tutte le collaudate caratteristiche delle veneziane interamente metalliche come espressione di tecnologia all'avanguardia. Con le sue moderne lamelle curve soddisfa il gusto estetico attuale. È ideale per qualsiasi contesto abitativo o per edifici commerciali e pubblici.



OSCURAMENTO





COLFERT *per il* SOCIALE

di Elena Camarin

LA RESPONSABILITÀ SOCIALE D'IMPRESA CONTINUA



Altre due iniziative ci hanno visti coinvolti negli ultimi mesi, per essere vicini al territorio e per ricordarci che come società benefit abbiamo il diritto e il dovere di perseguire specifiche finalità di beneficio comune attraverso lo svolgimento di attività, il cui obiettivo è quello di generare un valore ambientale e sociale. Nello specifico, cerchiamo di assumere un **ruolo attivo per contribuire alla cura del bene comune nei territori in cui siamo presenti**, attraverso lo sviluppo o il sostegno di progetti di impatto culturale, sociale, educativo, ambientale.

COOPERATIVA IL SENTIERO

Ancora insieme per addolcire il nostro Natale con i loro meravigliosi cioccolatini!! Grazie ragazzi!



LA CASA DEL CUORE

Colfert ha deciso di sostenere AIPD MARCA TREVI-GIANA, che ha finalmente una sua sede dove poter accogliere tutte le famiglie che ne chiederanno il supporto e dove poter realizzare i progetti di sviluppo delle autonomie dalla prima infanzia fino all'adulthood. In questa "casa del cuore" ogni fascia di età troverà il suo spazio: ci sarà l'area per le prime autonomie riservata ai bambini, ci sarà l'area dove i gruppi di adolescenti potranno incontrarsi e programmare delle feste o organizzare il loro tempo libero in autonomia, ci sarà l'area per le attività di sviluppo delle autonomie domestiche e anche un'area per provare a vivere da soli o in piccoli gruppi.

Linea Effect | MODELLO - EF 18 KP

www.kopendoors.com



VINCITORE 2022



Apri ad un nuovo mondo

KOPEN
ALUMINUM DOORS



LABORATORIO

di Elena Camarin

I PROSSIMI CORSI COLFERT

Corso di formazione MASTERCLASS PRODOTTO FINITO

La formazione offre l'opportunità di confrontarsi con altri attori e conoscere da vicino le novità tecnico-commerciali di alcuni prodotti di schermatura solare, tra cui frangisole, tapparelle innovative e relative motorizzazioni. Si affronteranno inoltre i temi delle nuove opportunità smart e di interconnessione per la movimentazione del mondo outdoor.

Il corso è rivolto a tutti gli operatori di uffici, tecnici e commerciali, serramentisti, amministratori delegati, titolari d'azienda e si terrà presso la sede COLFERT di Mogliano V.to (TV).



1

**TAPPARELLE E
MOTORIZZAZIONE**

30

MAGGIO

14:30/18:30



2

**FRANGISOLE E
MOTORIZZAZIONE**

15

GIUGNO

14:30/18:30



3

PORTE INTERNE

07

SETTEMBRE

14:30/18:30



4

PORTONCINI BLINDATI

05

OTTOBRE

14:30/18:30



5

**PORTONCINI
D'INGRESSO**

09

NOVEMBRE

14:30/18:30

RELATORE

Nicola Facchinato



LUOGO

COLFERT S.p.A
Via Raffello Sanzio, 31
Mogliano Veneto (TV)



Corso di formazione SULLA POSA DELLE CHIUSURE OSCURANTI E DELLE SCHERMATURE SOLARI



COLFERT propone un breve corso pratico per risolvere i tipici problemi che sorgono durante la posa dei prodotti finiti.

Conoscere il problema per trovare una soluzione e applicarla nella pratica: dalla conoscenza del prodotto, alla posa in cantiere, passando anche per la programmazione delle motorizzazioni.

Il corso è dedicato a tutti i posatori e agli uffici tecnici e si terrà presso il nuovo showroom all'interno della sede COLFERT di Mogliano V.to (TV).

DATE DISPONIBILI

18
MAGGIO

14:30/18:30

31
MAGGIO

14:30/18:30

LUOGO

COLFERT S.p.A
Sala Showroom Tecnico



Per conoscere i dettagli dei corsi
e per restare aggiornati
su tutte le proposte del
Laboratorio Colfert,
collegatevi a:



[www.colfert.com/ita/
formazione-ed-eventi/formazione](http://www.colfert.com/ita/formazione-ed-eventi/formazione)



oppure scrivete a
elena.camarin@colfert.com



fapim®
Life in evolution

Il maniglione antipanico OLTRE versione push diventa motorizzato. Il nuovo attuatore elettrico si aggiunge al maniglione per realizzare accessi intelligenti con apertura motorizzata e controllo da remoto, mantenendo l'efficienza della via di fuga. L'attuatore si monta facilmente, anche a maniglione già installato, senza necessità di sostituire alcun componente e smontando solo pochi elementi.

La sua installazione non altera la certificazione secondo la **norma EN 1125**. L'attuatore ha ottenuto la **marcatura CE** e la compatibilità elettromagnetica secondo gli **standard IMQ**.

SICURTAPP®



www.pinto.srl



PUNTI
ANTISOLLEVAMENTO



“Niente paura” con le tapparelle antintrusione firmate “Pinto”.

**Con il BONUS SICUREZZA,
la detrazione fiscale del 50% delle spese sostenute.**



PUNTI
ANTISOLLEVAMENTO



DOUBLE SPACE® CLASSE 3



RICONOSCIMENTI

a cura della redazione

COLFERT TRA LE 1.000 IMPRESE BEST PERFORMER PROVINCIA DI TREVISO

SIAMO LIETI DI ANNUNCIARE CHE ANCHE QUEST'ANNO COLFERT È TRA LE MIGLIORI 1.000 AZIENDE ITALIANE BEST PERFORMER PER LA PROVINCIA DI TREVISO

Il Centro Studi ItalyPost ha realizzato – per i quotidiani VeneziaPost e L'Economia del Corriere della Sera – una ricerca sui bilanci delle imprese della provincia di Treviso che tra il 2018 e il 2020 hanno performato sopra la media.

Sono state quindi selezionate, tra le **20.000 aziende nel territorio**, le **1.000 migliori** (quindi il 5%) secondo i seguenti parametri:

- **Fatturato 2020: superiore a 4,45 milioni di euro**
- **Rating MORE: «Equilibrato» e «Ottimo»**
- **EBITDA medio 2020-2019-2018: uguale o superiore al 2,50%**
- **Risultato netto 2020: positivo**

SECONDO QUESTI PARAMETRI COLFERT S.P.A. SOCIETÀ BENEFIT RISULTA TRA LE 1000 AZIENDE BEST PERFORMER DELLA PROVINCIA DI TREVISO

Il nostro Amministratore Mirco Zanato, oltre ad avere ritirato l'attestato nel corso della cerimonia di premiazione pubblica, è stato protagonista dello speech **"Pronti a Crescere"**, nel corso della giornata, infatti, imprenditori e figure istituzionali di primo piano del territorio si sono confrontati per comprendere come continuare a crescere in un anno complicato come il 2023.

«Abbiamo voluto questa iniziativa – dice il direttore di VeneziaPost e fondatore di ItalyPost Filiberto Zovico – perché in questo Paese chi lavora e produce è più criminalizzato che portato ad esempio. Così come abbiamo voluto evidenziare che se i grandi colossi danno lustro al Made in Italy, alle loro spalle ci sono migliaia di imprese [...] che costituiscono la vera forza di territori come questo e dobbiamo costruire un'alleanza di tutte queste imprese per affermare valori positivi e trovare strade per attrarre e formare talenti». «Per questo – conclude Zovico – abbiamo voluto con il nostro Centro Studi ItalyPost che già produce per L'Economia del Corriere della Sera una ricerca sulle mille imprese champions italiane, affiancare una ricerca che vada più in profondità nei diversi territori».



le 1000
imprese best
performer

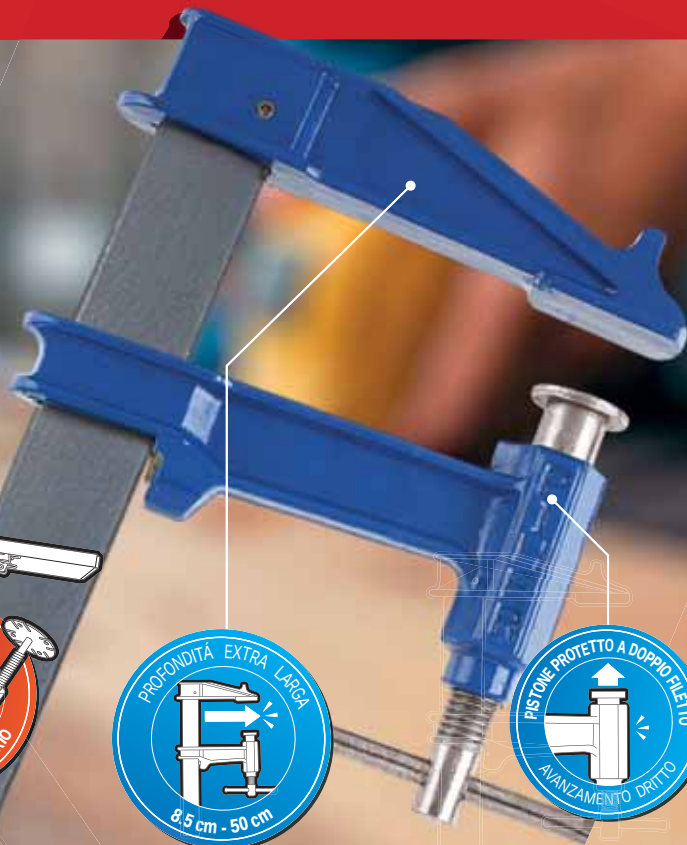
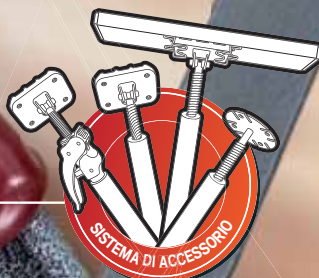
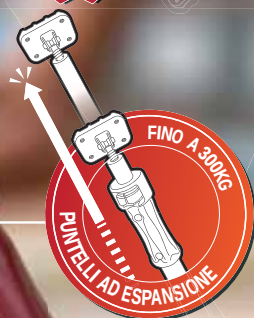
provincia
di Treviso



PIHER®



STRUMENTI di SERRAGGIO



PIHER®

Hall-A- Stand B-11

Milan-Bergamo
5-6/Maggio/23

INTERNATIONAL
**HARD
WARE
FAIR**
ITALY

COLFERT S.p.A.

Tel. 041 45745

Fax 041 5970849

www.colfert.com

www.piher.com



Serie Bergamo – L'intramontabile eleganza dell'ottone

Con la rosetta quadrata e un'impugnatura piatta dalla forma pulita ed essenziale, la serie Bergamo in ottone convince per la sua forma chiara ed elegante. La gamma, composta da guarnitura per porta interna, maniglia per finestra e maniglione per alzante scorrevole, si presenta completa e versatile per un design uniforme in tutta la casa.

La serie Bergamo in ottone è coperta da Resista®, la garanzia di 10 anni sulla superficie. L'aspetto di alta qualità si conserva anche in caso di utilizzo intenso o in condizioni climatiche difficili.

Resista®